

Réussir une réunion stratégique

Objectifs :

Préparer une réunion stratégique
Animer en diplomate lorsque les enjeux relationnels sont forts
Piloter le processus de prise de décision

Programme :

Analyser les enjeux de la réunion stratégique

- ✓ Évaluer la maturité des acteurs vis-à-vis du processus de prise de décision
- ✓ Dresser la carte des partenaires et tenir compte de la logique des acteurs

Élaborer sa stratégie en amont de la réunion

- ✓ Définir un objectif de réunion réaliste
- ✓ Choisir sa posture d'animateur
- ✓ Choisir les techniques d'animation qui favorisent un comportement constructif
- ✓ Rencontrer les acteurs clés avant la réunion pour impliquer les alliés et réduire l'influence des opposants

Animer la réunion stratégique en diplomate

- ✓ Insuffler une dynamique de coopération dès l'introduction
- ✓ Favoriser l'expression de chacun
- ✓ Gérer les objections et oppositions de façon constructive
- ✓ Réguler les éventuels dérapages et gérer les conflits d'intérêt

Obtenir l'engagement pour la mise en œuvre des décisions

- ✓ Favoriser la prise de décisions
- ✓ Transformer les décisions en actions et anticiper le suivi

Code : D058

En présentiel :

Durée : 1 jour

Prix : 495 € HT

Lieu : Paris

Liste des dates :

27 février

15 avril

19 juin

30 août

04 octobre

06 décembre

En distanciel :

Durée : 1 session de 0,5 jour et 1 heure de coaching individuel

Prix : 390 € HT

Liste des dates :

Avril : 08 matin

Juin : 21 matin

Octobre : 18 matin

Décembre : 16 matin

Public concerné :

Tout manager

Intervenants :

Spécialiste de la stratégie et de l'animation de réunion

Pré-requis :

Aucun

Techniques d'animation :

Alternance de théorie et de pratique.
Entraînement pratique.
Etudes de cas.
Exercices individuels et collectifs.
Mise en situation.
Retour d'expériences.